

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Гнатюк Максим Александрович  
Должность: Первый проректор  
Дата подписания: 11.07.2022 09:31:21  
Уникальный программный ключ:  
8873f497f100e798ae8c92c0d38e105c818d5410

**Аннотация рабочей программы дисциплины**  
**направление подготовки 38.04.08 Финансы и кредит**  
**направленность "Финансы"**

**Дисциплина: Б1.В.ДВ.04.02 Кредитная политика банков (КПБ)**

**Цели освоения дисциплины:**

Целью дисциплины является подготовка к ведению аналитической деятельности в сфере формирования и реализации кредитной политики банка для обучающихся по направлению подготовки 38.04.08 «Финансы и кредит» направленности (профиля) «Финансы» посредством обеспечения этапов формирования компетенций, предусмотренных учебным планом, в части представленных ниже знаний, умений и владений.

**Формируемые компетенции:**

ОК-1: способностью к абстрактному мышлению, анализу, синтезу

ПК-8: способностью предложить конкретные мероприятия по реализации разработанных проектов и программ

ПК-15: способностью оказать консалтинговые услуги коммерческим и некоммерческим организациям различных организационно-правовых форм, включая финансово-кредитные, по вопросам совершенствования их финансовой деятельности

**Планируемые результаты обучения:**

В результате освоения дисциплины обучающийся должен

**Знать:**

-методы и приемы абстрактного мышления, анализа, синтеза стратегических направлений формирования моделей управления в сфере денежно-кредитной отношений;

-методы и принципы формирования кредитной политики банка, регламент кредитования в банках, рекомендации Базельского комитета по банковскому надзору по оценке и управлению кредитным риском в банках, способы разработки конкретных мероприятий по реализации кредитных программ законодательные основы, приемы и методы решения управленческих вопросов в сфере формирования кредитной политики коммерческих банков и других финансово-кредитных институтов, по вопросам совершенствования их финансовой деятельности с целью оказания консалтинговых услуг

**Уметь:**

применять имеющиеся знания для решения практических задач и ситуаций в сфере современных денежно-кредитных отношений, осуществлять разработку финансовой стратегии кредитной организации на основе современных методов анализа и синтеза передовых научных достижений.

- разработать и обосновать конкретные мероприятия по реализации разработанных проектов и программ формирующих кредитную политику банка, контролировать выполнение управленческих и стратегических решений

оказать консалтинговые услуги финансово-кредитным организациям по вопросам совершенствования их финансовой деятельности: освоения основ

формирования и реализации кредитной политики банка, управления кредитным портфелем банка; анализа кредитоспособности заемщиков; применения на практике методов и моделей оценки кредитоспособности заемщиков, а также методов управления и оптимизации кредитного риска

**Владеть:**

-навыками абстрактного мышления, анализа, синтеза информации, формирования оптимальной модели управления в сфере кредитно-денежных отношений, приемами проведения консалтинговых исследований финансовых проблем по заказам хозяйствующих субъектов.

-навыками обоснования предлагаемых конкретных управленческих и стратегических решений и мероприятий в банке в сфере кредитования и реализации разработанных проектов и программ управления качеством кредитного портфеля и резервами на возможные потери

-навыками оказания консалтинговых услуги коммерческим организациям различных организационно-правовых форм, включая финансово-кредитные, по вопросам совершенствования их финансовой деятельности, чтения финансовой отчетности, выбора форм заимствований и технологий управления долгом, основным методам проведения оценки кредитоспособности потенциального заемщика и определения класса его профессионального риска

**Содержание дисциплины:**

Кредитная политика банков

Организация процесса кредитования в коммерческом банке

Специфика кредитного портфеля различных кластеров банков РФ. Виды предоставляемых кредитов

Модели и методы оценки кредитоспособности заемщиков

Рейтинговые и статистические модели оценки кредитоспособности заемщиков. Комплексные модели оценки кредитоспособности заемщиков.

Зарубежная практика оценки кредитоспособности заемщиков. Российская практика оценки кредитоспособности заемщиков

Кредитная политика банка в отношении корпоративных заемщиков

Кредитный договор как основа взаимоотношений банка и заемщика.

Индивидуальные условия кредитного договора.

Кредитная политика банка в отношении розничных заемщиков

Потребительское кредитование, его особенности.

Скоринговые системы оценки кредитного риска в банке. Розничные кредитные продукты банков.

Состояние и перспективы развития розничного кредитования в РФ.

Определение уровня допустимой просроченной и безнадежной задолженности. Анализ влияния величины резервов на возможные потери по ссудам на финансовый результат деятельности банка и капитал.

**Виды учебной работы:** лекции, практические занятия, самостоятельная работа.

**Используемые образовательные технологии:** традиционные и инновационные.

**Формы текущего контроля успеваемости:** опрос на практическом занятии, тестирование

**Формы промежуточной аттестации:** зачет(3)

**Трудоемкость дисциплины:**2 ЗЕТ